

A Nice, Aktisea entretient ses fondations

SOLIDES. A quelques mois d'un déménagement, l'entreprise adaptée célèbre la nouvelle année avec ses partenaires historiques, financeurs à hauteur de 3,2M€ de la niçoise.

Constamment "à 100 à l'heure"... Alban Grolleau a réalisé fin 2024 que la team Aktisea ne "prenait pas assez le temps de célébrer ses victoires". Dont acte, et première bonne résolution illustrée ce 9 janvier dans les locaux de l'avenue Pontremoli que l'entreprise fondée en 2012 occupe depuis 10 ans, où étaient conviés

d'historiques partenaires autour d'une remise de chèque symbolique. 3,2M€ au total, visant notamment à financer leur prochain site (voir par ailleurs). Ont tenu le stylo le Crédit agricole Provence Côte d'Azur (2,1M€ pour l'achat des locaux), Bpifrance et ses 750.000€, mais aussi France Active (250.000€) et la Région Sud (100.000€).

Un panel révélateur
Kevyn Kohler, cofondateur, a ouvert les festivités, rappelant les principaux faits d'armes d'une structure spécialisée dans l'animation des politiques handicap des entreprises (3,3M€ de CA en 2024, 60 collaborateurs et dix recrutements à court terme). Qui a aussi lancé, l'an dernier, *Mon Référent Handicap*, une offre dédiée

aux PME, et qui a vu, toujours en 2024, le "boom" de *mavisitemedicale.fr*, "sorte de Doctolib des visites médicales en entreprise", avec Aktisea en leader technologique du marché. Au moment des remerciements, Alban Grolleau a rappelé l'historique qui lie l'entreprise à chacun des partenaires présents. Soutien associatif de la première heure, France Active, qui accompagne et finance les entreprises de l'ESS, toujours fidèle. La Région, d'abord via le dispositif CEDRE, toujours présente. Le Crédit agricole PCA, dont la réactivité a été déterminante sur ce projet immobilier. Enfin Bpifrance, sollicitée en plein Covid, au moment de se

diversifier, et depuis financeur de l'innovation d'Aktisea, également sur le volet travaux. Pour Alban Grolleau, c'est une réponse à ceux qui, lorsqu'il se présente comme dirigeant d'une entreprise adaptée, ne comprennent pas forcément le principe de l'entreprise adaptée : "Ils ne me voient pas comme quelqu'un qui fait du business et encore moins de l'innovation". C'est pourtant bien le cas, en témoigne ce panel restreint mais significatif de partenaires, "très complémentaires", que bien d'autres ne peuvent revendiquer.

LIZZA PAILLIER



Autour d'Alban Grolleau et Kevyn Kohler, cofondateurs d'Aktisea, les partenaires historiques qui ont mis la main à la poche pour financer déménagement et croissance associée.

En 2025, santé, bonheur et Joia (Mériidia)

Pour Aktisea, cap prévu à la fin du 2^e trimestre sur l'emblématique complexe situé à deux pas de ses actuels locaux.

● C'est une opportunité inespérée que le tandem Grolleau/Kohler a saisie : l'achat de 700m² dans le complexe immobilier Joia Méridia, suite à un désistement, et alors que nombre d'édifices qui auraient pu faire l'affaire n'ont finalement pas vu le jour. Du CEEI des débuts à l'avenue Pontremoli depuis une décennie, les dirigeants d'Aktisea sentaient

leurs équipes à l'étroit, au point de prendre en bail précaire 300m² à proximité. D'ici mai, espère Alban Grolleau, les collaborateurs seront réunis dans leurs futurs locaux, toujours dans ce quartier qu'il affectionne pour son accessibilité, avec l'ambition d'offrir "un environnement de travail à la hauteur de nos équipes et d'Aktisea".

Ose!

édition Nice

Le Cercle Business des **ENTREPRENEURES**

Une journée réseau business pour booster votre projet ou votre entreprise

Judi 6 février 2025
Musée National du Sport

Concours de pitch

Une belle occasion de **mettre en lumière** votre entreprise ou votre projet en **seulement 3 minutes!**

Infos & inscription sur ose.cote-azur.cci.fr

Un événement organisé par

Au cœur de votre histoire

Partenaires

Avec le soutien de

À SUIVRE



Synergie Cad rachetée

Nouvelle étape pour Synergie Cad (Carros, 63,5M€ de CA 2023) et toujours en private equity. Quatre ans après l'entrée à hauteur de 51% à son capital de Prudentia Capital et de BNP Paris Développement, dans le but de financer une usine au Vietnam, la société voit désormais ces deux acteurs la céder à la plateforme d'investissement Ardian Semiconductor du français Ardian. Formée dans le cadre d'un partenariat stratégique exclusif avec Silian Partners, cette plateforme d'investissement en private equity dédiée à l'industrie des semi-conducteurs avait déjà réalisé une première opération avec le rachat de Ion Beam Services (IBS, Bouches-du-Rhône) en octobre dernier. Avec cette acquisition, Ardian Semiconductor annonce vouloir "accélérer la croissance" de Synergie Cad et augmenter son offre. "Ardian et Silian Partners apportent un ensemble unique de capacités financières, stratégiques et opérationnelles, qui seront inestimables pour nous aider à réaliser notre ambition d'accélérer notre croissance et de continuer à améliorer la valeur que nous offrons à nos clients", a commenté Alain Librati. Cofondateur avec Eric Viguier de Synergie Cad, le PDG reste actionnaire minoritaire de la société, tout comme l'équipe de direction et BNP Paribas Développement.